UNIVERSIDAD DE GRANADA

Oficina de Transferencia de Resultados de Investigación

Brokerage event DES2024 - reuniones b2b para la transformación digital

Desde el Mar, 11/06/2024 hasta el Jue, 13/06/2024

b2b transformación digital

En el marco del DES | Digital Enterprise Show 2024 que se celebra en Málaga, del 11 al 13 de junio de 2024, la Agencia Empresarial para la Transformación y el Desarrollo Económico - Andalucía TRADE, organiza un encuentro de cooperación internacional (brokerage event) destinado a fomentar la colaboración entre empresas y proveedores tecnológicos para acelerar la transformación de su negocio digital.

El brokerage event consistirá en **ENCUENTROS BILATERALES** con la posibilidad de agendar **reuniones B2B** previamente concertadas a través de este enlace y está abierto a la participación de empresas, centros de I+D+i, instituciones o cualquier otro tipo de entidad relacionada con la temática del DES2024. Las reuniones son 100% presencial.

La participación en estos encuentros bilaterales requiere, por un aparte, de la inscripción en el evento Digital Enterprise Show, DES, y también será necesario inscribirse en la página web **https://b2bdes.eventostrade.es/** y completar adecuadamente el perfil de la entidad y sus intereses de cooperación.

Industrias clave del evento:

- Banca y Seguros
- Venta minorista y comercio electrónico
- Manufactura e Industria 5.0
- Ciudades inteligentes y movilidad eléctrica
- Ciencias de la salud y la vida

Copyright© 2025 Universidad de Granada

- Turismo y hotelería
- Sostenibilidad
- Entretenimiento

Por qué participar:

- Generación de oportunidades de negocio de forma eficiente: Participar te brinda la oportunidad de tener reuniones y descubrir nuevas oportunidades comerciales en un ambiente dinámico y colaborativo.
- Encuentro con proveedores de tecnología innovadora: Obtén acceso directo a proveedores de tecnología de vanguardia y descubre soluciones innovadoras que pueden impulsar el crecimiento de tu empresa.
- Establecimiento de contactos estratégicos: Amplía tu red de contactos al conectar con potenciales socios comerciales para colaboraciones futuras y proyectos conjuntos.
- Relaciones comerciales Internacionales: Explora oportunidades de negocio a nivel internacional que pueden conducir a relaciones comerciales duraderas y beneficiosas.

Grupos destinatarios

- Start-ups y spin-offs
- Pequeñas y medianas empresas
- Grandes compañias
- Universidades, centros de investigación.
- y otras organizaciones que buscan socios comerciales, tecnológicos o de investigación de Europa y más allá

Puede ver los términos y condiciones de la participación del Brokerage aquí.

FUENTE: Agencia Empresarial para la Transformación y el Desarrollo Económico - Andalucía TRADE.

Copyright© 2025 Universidad de Granada